



Hace un año, con motivo de la celebración del 25 aniversario de CESIF, tuvimos la oportunidad de hablar con Alberto León Acero para repasar la trayectoria de la empresa durante esos 25 años de vida en los que ha conseguido ser un referente en formación especializada para el sector salud. En esta ocasión nos cuenta la oferta formativa de la división *Executive Education*

## Entrevista

# ALBERTO LEÓN ACERO

Director Académico de CESIF

## CESIF OFRECE FORMACIÓN ESPECIALIZADA EN LAS ÁREAS DE REGULATORY AFFAIRS, MARKET ACCESS Y NEGOCIO DIGITAL

### ¿Qué novedades ha incorporado CESIF en su oferta formativa?

Durante este año la división *Executive Education* ha incorporado programas de especialización para profesionales del sector farmacéutico en las áreas de *Regulatory Affairs*, Acceso al Mercado y Negocio Digital.

En marzo lanzamos el primer PAE (Programa Abierto de Especialización) sobre el profesional de *Regulatory Affairs* como socio estratégico en el sector salud, que se impartió en Madrid con muy buen retorno por parte de los participantes, y se convoca ahora en Barcelona a partir de septiembre. En enero dará comienzo nuestro primer curso superior en *Market Access* y, durante este año, abordaremos también formación especializada en transformación digital y *digital marketing*.

### ¿Cuáles son los motivos que les animan a convocar estos programas?

La industria biofarmacéutica está inmersa en un intenso proceso de cambio. Nuevos modelos de negocio, nuevos influencers y decisores, transformación digital en las organizaciones y en las relaciones con clientes, etc. Para ello, diferentes posiciones de la industria farmacéutica tendrán que adaptarse al nuevo escenario.

La nueva propuesta formativa de CESIF se adapta a este nuevo entorno de cambio aportando valor añadido en la especialización de determinadas posiciones clave en el

sector, como son los departamentos de *Regulatory Affairs*, *Market Access* o Negocio Digital.

### ¿Qué elementos innovadores incorporan en estos programas?

En el caso del PAE de *Regulatory Affairs* es el primer curso estructurado y enfocado en el desarrollo de un rol profesional. El objetivo ha sido trabajar con los participantes más allá de sus competencias técnicas, para mejorar su perfil con el conocimiento de las bases de negocio e interrelación del *Regulatory Affairs* con el resto de departamentos, complementado con un plan de desarrollo de competencias específicas que permitan su evolución hacia posiciones directivas y con un programa de *coaching* individualizado. Consideramos que realmente es un programa pionero en este campo con un retorno muy satisfactorio que esperamos mantener en la edición de Barcelona.

En cuanto al resto de los programas, seguimos apostando por desarrollar modelos que maximicen la aplicación práctica a la realidad de las empresas apoyándonos en las nuevas tecnologías.

El reto en la formación de futuro se basa en tratar de aunar conociemien-

to, experiencia, capacidad de gestión para la toma de decisiones y desarrollo de competencias clave dentro de un modelo formativo dinámico y eficaz.

### Está haciendo referencia a diferentes formatos de cursos. ¿Cuál es la diferencia entre un PAE y un curso superior?

Los Programas Abiertos de Especialización (PAEs según nuestra denominación) son cursos relativamente cortos, impartidos de forma intensiva en pocas jornadas en las que profundizamos en el aprendizaje de una materia muy específica, relacionada con un tema de gran actualidad o que permita una especialización en un área de conocimiento muy concreto.

Actualmente impartimos, además del PAE ya comentado (*'El Profesional de Regulatory Affairs: un Socio Estratégico en el Sector Salud'*), formación en *'Project Management en Investigación Clínica'*, así como en establecer las *'Claves para la Transformación Digital en las Compañías Farmacéuticas / Sector Salud'*, y en *'Desarrollo de Negocio y Licencias en la Industria Farmacéutica'*.

Por otro lado, los cursos superiores son programas de alta especialización

en actividades profesionales relevantes dentro del sector farmacéutico, con duración aproximada de 4 meses. Complementariamente, trabajamos en la próxima convocatoria de programas de desarrollo directivo siempre con el enfoque sectorial que nos caracteriza.


### ¿Dónde se imparten estos programas?

Disponemos de sedes en Madrid, Barcelona y Lisboa. Nuestra estrategia es la incorporación gradual de todos los programas en cada una de estas sedes.

### ¿Qué objetivos se plantean para el futuro?

El posicionamiento de CESIF es poder ser un referente en la formación especializada en el sector salud y un partner para las empresas en el desarrollo de su potencial humano.

Desde hace más de 25 años formamos a los nuevos profesionales a través de 8 másteres especializados a nivel sectorial y funcional, ofreciendo talento a las compañías mediante los programas de prácticas y bolsas de trabajo.

A través de esta nueva división de *Executive Education*, promovemos la especialización y desarrollo directivo de los profesionales del sector. 

"El reto en la formación se basa en tratar de aunar conocimiento, experiencia, capacidad de gestión para la toma de decisiones y desarrollo de competencias clave dentro de un modelo formativo dinámico y eficaz"

